

CA 1  
ER  
R27  
Exf

Gaut Park  
Dept D

3 1761 11553685 6



Government  
of Canada

Regional  
Economic  
Expansion

MARCEL LESSARD  
Minister

Gouvernement  
du Canada

Expansion  
Économique  
Régionale

Ministre

# REPORT ON REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES

CUMULATIVE STATISTICS  
FOR NET OFFERS ACCEPTED

from July 1, 1969  
to December 31, 1978

# RAPPORT SUR LES SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

STATISTIQUES CUMULATIVES  
D'OFFRES NETTES ACCEPTÉES

du 1<sup>er</sup> juillet 1969  
au 31 décembre 1978



Digitized by the Internet Archive  
in 2022 with funding from  
University of Toronto

<https://archive.org/details/31761115536856>



Government  
of Canada

Regional  
Economic  
Expansion

MARCEL LESSARD  
Minister

Gouvernement  
du Canada

Expansion  
Économique  
Régionale

Ministre

# REPORT ON REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES

CUMULATIVE STATISTICS  
FOR NET OFFERS ACCEPTED

from July 1, 1969  
to December 31, 1978

# RAPPORT SUR LES SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

STATISTIQUES CUMULATIVES  
D'OFFRES NETTES ACCEPTÉES

du 1<sup>er</sup> juillet 1969  
au 31 décembre 1978

© Minister of Supply and Services Canada 1979

© Ministre des Approvisionnements et Services Canada 1979

Cat. No. RE 31-1/1978

Nº de cat. RE 31-1/1978

ISBN 0-662-50345-7

ISBN 0-662-50345-7

## PREFACE

The Regional Development Incentives Act and the Department of Regional Economic Expansion Act provide for development incentives in support of the establishment, modernization or expansion of manufacturing and certain other facilities. The incentives, which may take the form of outright grants, repayable development incentives, or loan guarantees, are made available as a means of increasing or maintaining employment opportunities in broad regions and special areas designated by the Governor in Council as requiring special measures to facilitate economic expansion and social adjustment. Regions have been designated in all provinces as well as the Yukon and Northwest Territories and effective July 1, 1977, Montreal and its environs has been designated as a special area for incentives purposes under the Department of Regional Economic Expansion Act.

To be eligible for an incentive grant, a project must involve manufacturing or processing and be located in a designated region or special area. In addition to these basic requirements there are other conditions which must be met and these are fully detailed in the statutes, regulations, and brochures which may be obtained from the Public Information Services Branch of the Department of Regional Economic Expansion.

In the Montreal Special Area, development incentives (other than loan guarantees) are available on a more selective basis. Only projects in certain industries involving a minimum investment of \$100 000 are eligible for consideration.

Each application received for an incentives grant is assigned to an officer who, in normal circumstances, stays with the case until the work of evaluation is completed. The task of the evaluating officer is to ensure that the necessary information is obtained and carefully analyzed, that there is liaison with other government departments that may be concerned, and that an appropriate recommendation is made. The analysis and recommendation are subjected to at least two levels of review before a decision is made.

Information used in the evaluation process is obtained from the applicant and from a variety of government and business sources. A number of factors are considered, including:

- capital costs;
- jobs to be created (in each of the initial two or three years after commercial production is achieved);
- social and economic benefits;
- profitability;
- sources and methods of financing;
- sources and availability of machinery, equipment and raw materials;
- character and size of markets;
- quality of management;
- interests of the Foreign Investment Review Agency; and
- possible environmental effects.

## AVANT-PROPOS

*La Loi sur les subventions au développement régional et la Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale* prévoient diverses formes d'aide au développement pour l'implantation, la modernisation ou l'agrandissement d'entreprises de fabrication et pour certains autres établissements. Cette aide, offerte sous forme de subventions directes, de subventions remboursables ou de garanties de prêts, est accordée en vue d'accroître ou de conserver les possibilités d'emploi dans de vastes régions et des zones spéciales désignées par le gouverneur en conseil, régions où des mesures spéciales sont nécessaires pour favoriser l'expansion économique et le relèvement social. Dans toutes les provinces et dans les territoires du Yukon et du Nord-Ouest, des régions ont été désignées. Depuis le 1<sup>er</sup> juillet 1977, Montréal et ses environs sont devenus une zone spéciale admissible à l'octroi de subventions aux termes de la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*.

Seules les entreprises de fabrication ou de transformation situées dans une région désignée ou une zone spéciale sont admissibles aux subventions. Outre ces exigences fondamentales, d'autres conditions doivent être respectées. À cet égard, on trouvera tous les renseignements voulus dans les statuts, les règlements et les brochures offertes par la Direction des services de l'information du ministère de l'Expansion économique régionale.

Dans la zone spéciale de Montréal, l'octroi des subventions au développement (sauf dans le cas des garanties de prêts) obéit à des critères plus sélectifs. Seuls sont admissibles les projets appartenant à certaines catégories d'industries et comportant un investissement minimal de \$100 000.

Chaque demande de subvention est confiée à un agent qui, normalement, s'occupe du dossier jusqu'à ce que le travail d'évaluation soit terminé. Les fonctions de cet agent responsable de l'évaluation consistent à recueillir tous les renseignements nécessaires et à les étudier attentivement. Il assure en outre la liaison avec les autres ministères intéressés et voit à faire une recommandation appropriée. Avant de prendre une décision finale, les fonctionnaires d'au moins deux paliers administratifs révisent l'analyse faite par l'agent et étudient sa recommandation.

Les renseignements utilisés pour l'évaluation proviennent du requérant lui-même, de même que de diverses sources gouvernementales et commerciales. Voici quelques-uns des facteurs qui entrent en ligne de compte :

- le coût d'immobilisation;
- les emplois devant être créés (pour chacune des deux ou trois premières années consécutives à la mise en exploitation commerciale);
- les avantages sociaux et économiques;
- la rentabilité;
- les sources et modes de financement;
- la provenance et la disponibilité de l'outillage, du matériel et des matières premières;
- la nature et l'importance des marchés;
- la compétence des cadres;
- les intérêts de l'Agence d'examen de l'investissement étranger;
- les répercussions possibles sur l'environnement.

Each evaluation decision results in an offer of an incentive or a rejection. A letter or agreement containing an offer of an incentive always sets forth a number of conditions, based on provisions in the governing statute or regulations. It may also spell out one or more special conditions resulting from the evaluation that has been made. Where special conditions are included, they are normally designed to provide additional assurance of viability or to enhance the expected net economic and social benefit.

An offer must normally be accepted within 90 days. If it is accepted, the case concerned moves into the inspection stage. The process of inspection is the basis for approving payment of an incentive grant. It is designed to ensure that a given project does, in fact, meet the requirements of the law and regulations and the conditions of the specific offer of assistance.

Once assigned to a case, an inspecting officer keeps in close touch with the company concerned. This officer follows the progress of the project and accumulates required information, including a properly completed schedule of capital costs. When the project in question is considered to be in commercial production, normally when at least half the assets on which the offer was based have been in continuous operation for 30 days or more, a thorough on-site inspection is made. As a minimum, the inspecting officer examines: general ledger accounts, fixed asset control accounts, payment procedures, labour and wage records, accounts receivable and payable, invoices, and the location and operating condition of physical assets. In addition, there is an examination of the equity status of the company, its insurance coverage and credit position, and its marketing and sales policies.

When the inspection is completed, the officer makes a report and a recommendation concerning the appropriate amount of the first payment, which may be less, but never more than 80 per cent of the incentive authorized. The assessment and recommendation are also subjected to two levels of review before any payment is made.

Final payment is made at a later stage, following at least one more thorough on-site inspection. This payment cannot be made (a) before 24 months, or after 30 months, from the date on which commercial production is achieved when the incentive is based only on approved capital costs, or (b) with certain exceptions, before 36 months, or after 42 months, from the date on which commercial production is achieved when the incentive is based in part on either the wages and salaries relating to eligible jobs created, or on the number of eligible jobs created in the operation.

It should be noted that applications for incentive assistance and supporting documentation contain a large amount of information that must be regarded as commercially confidential. It is for this reason that, as a matter of policy, the department does not make public certain types of data. It is for similar reasons of commercial confidentiality that the department does not reveal the fact that a particular application has been received unless and until it results in an accepted offer of assistance.

Toute décision découlant de l'évaluation aboutit à une offre d'aide ou à un refus. Dans chaque cas, une lettre ou un accord précise un certain nombre de conditions fondées sur des articles pertinents de la loi et des règlements en vigueur. Une ou plusieurs dispositions spéciales peuvent également être ajoutées selon les particularités de l'évaluation. Généralement, ces conditions spéciales visent à fournir des garanties supplémentaires de viabilité ou à accroître les avantages économiques et sociaux prévus.

Une offre doit être acceptée normalement dans les 90 jours. Si elle est acceptée, on passe alors au stade de l'inspection qui permet de s'assurer que le projet répond précisément aux exigences de la loi et des règlements, de même qu'aux conditions particulières posées dans la lettre d'offre. C'est d'ailleurs sur l'inspection qu'on se base pour ratifier le versement d'une subvention.

L'agent responsable de l'inspection reste en contact avec l'entreprise intéressée. Cet agent se tient au courant de l'état d'avancement du projet et accumule les données nécessaires, y compris un relevé complet des coûts d'immobilisation prévus. Lorsque le projet en question est considéré en exploitation commerciale, normalement quand au moins la moitié de l'actif sur lequel l'offre est basée a servi pour une exploitation continue de 30 jours ou plus, on procède alors à l'inspection complète des lieux. Pour le moins, l'agent responsable de l'inspection doit vérifier les comptes du grand livre général, les comptes de contrôle de l'actif immobilisé, les modes de paiement, les registres de paye et de main-d'œuvre, les comptes à recevoir et à payer, les factures, l'emplacement et les conditions d'exploitation des biens matériels. En outre, on examine la situation de l'entreprise en ce qui a trait au capital effectif, aux assurances, au crédit et aux plans de mise en marché et de vente.

À la fin de l'inspection, l'agent rédige un rapport et formule une recommandation sur le montant qu'il y a lieu d'accorder comme premier versement, montant qui peut être inférieur mais jamais supérieur à 80 pour cent de la subvention autorisée. Là encore, à deux paliers différents, on révise l'analyse et on étudie la recommandation avant d'effectuer tout versement.

Le dernier versement est effectué à une étape ultérieure après au moins une autre inspection complète des lieux. Ce versement ne peut être fait : a) moins de 24 mois ou plus de 30 mois après la date de mise en exploitation commerciale si la subvention est fondée uniquement sur le coût d'immobilisation approuvé, ou b) moins de 36 mois ou plus de 42 mois après la date de mise en exploitation commerciale si la subvention est fondée partiellement soit sur les salaires et traitements relatifs aux emplois admissibles créés, soit sur le nombre d'emplois admissibles créés dans l'entreprise (il y a certaines exceptions).

Il convient de noter que les demandes d'aide et les documents présentés à l'appui renferment un grand nombre de renseignements qui, du point de vue commercial, doivent demeurer confidentiels. En raison de la ligne de conduite adoptée en ce sens par le ministère, ce dernier ne dévoile pas certaines données. Pour des raisons semblables, le ministère ne divulgue pas la réception d'une demande quelconque à moins qu'elle ne résulte en une offre d'aide acceptée.

## **EXPLANATORY NOTES**

In the tables that follow, information is provided only on incentives grants for the period from the program's inception in 1969 to December 31, 1978. Charts I, II, and III contain similar information for the same and earlier cumulative periods, and portray it in visual form for an indication of the growth and impact of the program during its existence.

Table I shows the applications received and the manner in which they were disposed of during the period. As of December 31, 1978, the number of net offers accepted by applicants stood at 5 156. Of the 5 156 net offers accepted, a combined total of 2 751 projects have been finalized; these completed and discontinued projects are those on which payment has been made. Details are provided in Tables II and III.

Table II indicates that 2 447 projects had been completed as of December 31, 1978. Additional information is provided so that a comparison can be made between reported expectations at the time of offer and actual performance at the time of project completion with respect to the amount of the incentive, eligible costs and direct jobs.

Table III indicates that 304 offers resulted in discontinued projects, as defined below, as of December 31, 1978. The table indicates that no jobs are considered to have been created in such cases. Since it is known that some jobs were in fact created in these cases, for example when the assets assisted by DREE were sold to and reactivated by owners other than the DREE applicant, reporting the number of jobs created as zero is to underestimate the actual impact of these discontinued projects. However, reporting on such cases has been judged to involve excessive administrative costs and, as a consequence, zero jobs are shown.

Table IV provides details on the 2 405 net accepted offers which are still active, that is to say on which no action with respect to final payment had been taken as of December 31, 1978. Accordingly, the information provided with respect to these cases is based on estimates and must be regarded as preliminary and subject to change in the light of on-going developments.

It is to be noted that the information in Tables II, III and IV has not been aggregated. To do so would be to invite comparison of essentially non-comparable data (e.g. actual and estimated figures) and could result in misleading conclusions being drawn.

Tables V, VI and VII provide information for the projects covered by Tables II, III and IV respectively, broken down by province rather than by standard industrial classification.

Full data respecting loan guarantees appear in the monthly report to Parliament. The volume of activity, however, is not sufficient to merit inclusion in tabular form in a report of this nature. In the aggregate, it may be noted that as of December 31, 1978, 69 guarantees had been approved, and 24 guarantees are currently in force.

## **NOTES EXPLICATIVES**

On trouvera dans les tableaux qui suivent des renseignements concernant uniquement les subventions au développement pour la période allant de l'entrée en vigueur du programme en 1969 au 31 décembre 1978. Les graphiques I, II et III renferment des renseignements semblables pour les périodes cumulatives identiques et précédentes, et ils illustrent la croissance et l'incidence du programme depuis sa mise en œuvre.

Le tableau I fait état des demandes reçues durant cette période et de la façon dont elles ont été réglées. Au 31 décembre 1978, le nombre des offres nettes acceptées par les requérants s'élevait à 5 156. Sur les 5 156 offres nettes acceptées, un nombre total de 2 751 projets se sont concrétisés; ces projets achevés et discontinués ont fait l'objet d'un versement. Les tableaux II et III font état de ces projets.

Le tableau II indique que 2 447 projets étaient achevés au 31 décembre 1978. On y trouve d'autres renseignements qui permettent d'établir une comparaison entre les prévisions enregistrées au moment de l'offre et les chiffres réels obtenus au moment du parachèvement du projet pour ce qui est du montant de la subvention, du coût admissible et du nombre d'emplois directs.

Le tableau III indique le nombre des projets qui, au 31 décembre 1978, avaient été discontinués (voir définition ci-dessous) à la suite de 304 offres. Le tableau ne fait ici état d'aucun emploi créé, mais on sait qu'il y a eu effectivement dans de tels cas création de certains emplois (p. ex., lorsque des éléments d'actif subventionnés par le MEER ont été revendus par le requérant à d'autres personnes qui les ont remis en exploitation); en indiquant qu'aucun emploi n'a été créé, on minimise donc l'incidence réelle des projets discontinués sur la création d'emplois. On a toutefois jugé bon d'ignorer ces emplois en raison de l'aspect onéreux d'une telle comptabilité.

Le tableau IV fait état des 2 405 offres nettes acceptées qui sont encore valides, c'est-à-dire touchant les projets pour lesquels, au 31 décembre 1978, aucun versement final n'avait été effectué. Par conséquent, les renseignements fournis en regard de ces cas reposent sur des prévisions et doivent être considérés comme étant provisoires et sujets à des modifications suivant le cours des événements.

Il est à noter que l'on n'a pas réuni les données des tableaux II, III et IV, parce qu'il s'agit de données essentiellement non comparables (c'est-à-dire chiffres réels et prévisions), qui risqueraient d'aboutir à des conclusions erronées.

Les tableaux V, VI et VII fournissent l'information pour les projets compris dans les tableaux II, III et IV respectivement, sauf que l'information est indiquée par province et non par classification des activités économiques.

Les données complètes sur les garanties de prêts apparaissent dans le rapport mensuel au parlement. Le volume des activités, cependant, n'est pas suffisamment important pour figurer en tables dans un rapport de ce genre. On peut noter, toutefois, que, dans l'ensemble, 69 garanties avaient été approuvées au 31 décembre 1978 et que 24 garanties sont actuellement en vigueur.

## **TERMINOLOGY**

The following offers a brief explanation of the key terms used in this report.

**Completed project** — A project on which the full amount of the development incentive authorized by the Minister under the statute has been paid to the applicant. This definition includes (a) a project which has successfully completed its control period, irrespective of any subsequent actions, and (b) a project involving circumstances which require the department to institute action to recover part of the incentive paid to the applicant. With respect to this latter type of project, it is to be noted that the statute entitles the applicant to payment of an incentive on the grounds that the project achieved some success.

**Discontinued Project** — A project on which the department has made a payment but in which there has subsequently been a bankruptcy, total cessation of operations, contravention of section 9 of the Regional Development Incentives Act, or other circumstance which requires the department to institute action to recover the full amount of the incentive paid to the applicant.

**Standard Industrial Classification Code** — This is the classification system established by Statistics Canada for standardizing definitions and techniques in the gathering and compilation of statistics related to industries in Canada.

**Estimated Amount of Incentive** — The current departmental estimate of the grant likely to be paid, based on evaluation of the proposed project and any subsequent information which may have been obtained. When the project is completed, the actual amount paid is shown under the heading of "Approved Amount of Incentive".

**Expected Eligible Costs** — The capital costs of a project, as estimated by the department on the basis of information supplied by an applicant, covering only costs that are eligible under the Regional Development Incentives Act and the Department of Regional Economic Expansion Act. When the project is completed the actual approved eligible costs are shown.

**Expected Direct Jobs** — The number of jobs to be created directly by the project, as estimated by the department on the basis of information supplied by the applicant. When the project is completed, the number of actual direct jobs created is shown.

## **TERMINOLOGIE**

On trouvera ci-dessous quelques explications sur les termes clés utilisés dans le présent rapport.

**Projet achevé** : projet pour lequel le montant de la subvention au développement autorisée par le ministre en vertu de la loi a été intégralement versé au requérant. Cette définition englobe : a) les projets qui ont franchi avec succès la période de contrôle, sans égard à ce qui a pu survenir par la suite; b) les projets comportant une circonstance qui autorise le ministère à prendre des mesures pour recouvrer une partie de la subvention versée au requérant. Dans le cas de ce dernier type de projet, il est à noter que le requérant n'a droit, selon la loi, au paiement de la subvention que si le projet a connu un certain succès.

**Projet discontinué** : projet pour lequel le ministère a fait un versement, mais qui a été suivi de faillite, cessation complète des activités, dérogation à l'article 9 de la *Loi sur les subventions au développement régional* ou toute autre anomalie qui oblige le ministère à prendre des mesures pour recouvrer la totalité de la subvention versée au requérant.

**Classification des activités économiques** : système de classification établi par Statistique Canada pour uniformiser les définitions et techniques de collecte et de compilation des statistiques ayant trait aux industries du Canada.

**Montant estimatif de la subvention** : montant approximatif de la subvention que le ministère s'attend de verser, compte tenu de l'évaluation du projet en cause et de tout renseignement pouvant être fourni ultérieurement. Une fois le projet achevé, le montant réel versé apparaît sous la rubrique « montant approuvé de la subvention ».

**Coût admissible prévu** : partie admissible du coût d'immobilisation d'un projet d'après l'évaluation faite par le ministère à partir des données fournies par le requérant, conformément à la *Loi sur les subventions au développement régional* et à la *Loi sur le ministère de l'Expansion économique régionale*. Une fois le projet achevé, le montant réel du coût admissible approuvé est indiqué.

**Emplois directs prévus** : nombre d'emplois devant être créés directement par le projet selon l'évaluation faite par le ministère d'après les renseignements fournis par le requérant. Une fois le projet réalisé, on inscrit le nombre d'emplois directs réels.

**TABLE I/TABLEAU I**

**INCENTIVE GRANT APPLICATIONS/ DEMANDES DE SUBVENTIONS**

Disposition of Applications and Status of Offers from the Inception of the Program to December 31, 1978  
 Dossier des demandes et des offres depuis l'entrée en vigueur du programme jusqu'au 31 décembre 1978

<b>STATUS OF APPLICATIONS</b>		<b>DEMANDES</b>	
Applications received	<b>15 610</b>	Demandes reçues	
Applications withdrawn	<b>4 773</b>	Demandes retirées	
Applications rejected	<b>3 485</b>	Demandes rejetées	
Offers made	<b>6 853</b>	Offres faites	
<b>STATUS OF OFFERS MADE</b>		<b>OFFRES FAITES</b>	
Offers made	<b>6 853</b>	Offres faites	
Offers lapsed	<b>297</b>	Offres périmées	
Offers declined	<b>376</b>	Offres déclinées	
Offers accepted	<b>6 093</b>	Offres acceptées	
<b>STATUS OF OFFERS ACCEPTED</b>		<b>OFFRES ACCEPTÉES</b>	
Offers accepted	<b>6 093</b>	Offres acceptées	
Accepted offers declined or withdrawn	<b>937</b>	Offres acceptées déclinées ou retirées	
Net offers accepted	<b>5 156</b>	Nombre net d'offres acceptées	
<b>STATUS OF NET OFFERS ACCEPTED</b>		<b>NOMBRE NET D'OFFRES ACCEPTÉES</b>	
Net offers accepted	<b>5 156</b>	Nombre net d'offres acceptées	
No payment made	<b>956</b>	Aucun versement effectué	
Partial payment made	<b>1 449</b>	Versement partiel effectué	
Final payment made	<b>2 751</b>	Dernier versement effectué	

TABLE II/TABLEAU II

## REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Completed as of December 31, 1978  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) achevés au 31 décembre 1978

Industry/Activité économique	Grouping/Groupe	S.I.C. Code/ Code C.A.E.	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)		Approved at Time of Project Completion*/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion*/ Approuvé à la date d'achèvement	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten / à une dizaine près)
				Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre					
Food Industries/Aliments	101, 103-108	318	32 783	30 314	151 313	152 412	6 580	6 310		
Fish Processors/Traitement du poisson	102	90	11 020	10 808	34 951	35 306	3 140	3 160		
Beverages/Buveries	109	44	4 247	4 270	27 855	27 979	530	470		
Tobacco/Tabac	151-153	4	194	142	880	652	20	20		
Rubber/Caoutchouc	161-165	109	14 287	12 833	73 567	64 208	3 260	2 980		
Leather/Cuir	172-179	30	2 589	2 616	8 936	9 115	1 540	1 280		
Textile/Tissage	181-189	123	19 720	18 014	102 840	99 455	5 430	4 650		
Knitting/Bonneterie	231-239	54	3 834	3 358	25 370	23 413	2 900	2 250		
Clothing/Habillement	241-249	114	9 183	8 192	36 613	36 508	8 580	5 990		
Wood/Bois	251-259	396	60 734	61 437	267 222	270 555	13 150	12 720		
Furniture/Meubles	261-288	113	7 445	7 175	29 836	31 122	3 480	2 830		
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	59	23 220	23 360	133 296	142 695	2 070	1 770		
Printing/Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	136	5 632	5 861	30 259	31 734	1 750	1 730		
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	61	39 015	36 685	283 335	268 372	3 640	4 800		
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	244	13 831	13 151	67 016	69 146	5 980	5 040		
Machinery/Machinerie	311-318	112	10 119	10 549	40 321	42 621	3 710	3 400		
Transportation/Transports	321-329	116	16 809	15 617	60 478	60 636	9 030	8 130		
Electrical/Produits électriques	331-339	83	16 002	12 132	58 969	53 526	5 480	4 070		
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	84	5 903	5 989	30 701	31 743	1 250	1 110		
Petroleum/Pétrole	365-369	2	77	83	628	722	20	10		
Chemical/Industrie chimique	372-379	63	18 931	20 477	136 288	151 479	2 080	1 910		
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	74	7 581	6 381	23 670	22 737	2 780	1 890		
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	01- 99, 404-99	18	1 343	1 503	5 362	6 236	230	230		
Canada Total/ Total pour le Canada		2 447	324 499	310 947	1 629 706	1 632 372	86 630	76 750		

\*This amount also represents the total of all payments made on each project.

\*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE III/TABLEAU III

## REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/ SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Discontinued as of December 31, 1978  
Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) discontinués au 31 décembre 1978

Industry/Activité économique	S.I.C. Code/ Code C.A.E.	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)	Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)	
				Approved at Time of Project Discontinuance* / Approuvé à la date de la discontinuation*	Expected at Time of Offer/ Prevu à la date de l'offre
Food Industries/Aliments	101, 103-108	24	2 458	1 859	10 112
Fish Processors/Traitement du poisson	102	7	867	689	2 526
Beverages/Buiscotts	109	1	43	20	93
Tobacco/Tabac	151-153	—	—	—	—
Rubber/Caoutchouc	161-165	18	1 491	946	4 764
Leather/Cuir	172-179	6	852	605	1 990
Textile/Textile	181-189	10	4 144	1 885	8 828
Knitting/Bonneterie	231-239	5	3 635	2 353	10 051
Clothing/Habillement	241-249	12	1 171	739	3 333
Wood/Bois	251-259	54	12 546	9 920	32 509
Furniture/Meubles	261-268	20	3 794	2 860	8 291
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	3	2 598	1 969	10 749
Printing-Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	5	975	642	2 699
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	6	5 399	4 698	28 061
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	32	2 945	1 882	7 644
Machinery/Machinerie	311-318	16	1 824	1 131	4 441
Transportation/Transports	321-329	30	6 006	3 306	10 572
Electrical/Produits électriques	331-339	15	6 922	3 850	18 330
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	10	819	661	2 820
Petroleum/Pétrole	365-369	—	—	—	—
Chemical/Industrie chimique	372-379	4	612	463	2 967
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	26	1 895	1 470	5 302
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	01-99, 404-999	—	—	—	—
Canada Total/ Total pour le Canada		304	60 996	41 948	176 082
					157 977
					16 790

\*This amount also represents the total of all payments made on each project.  
Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

TABLE IV/TABLEAU IV

## REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Were Still Active as of December 31, 1978  
Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) non terminés au 31 décembre 1978

Industry, Activité économique	Grouping/Groupe	S.I.C. Code/ Code C.A.E.	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)	Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)		
					Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Payments as of December 31, 1978 Versements au 31 décembre 1978	Approved at Time of Project Completion/ Approuvé à la date d'achèvement
Food Industries/Aliments	101, 103-108	321	39 334	14 547	174 040	not applicable/ non applicable	5 010
Fish Processors/Traitements du poisson	102	94	20 904	4 779	70 438		3 420
Beverages/Bièssons	109	-	3 077	1 659	12 667		270
Tobacco/Tabac	151-153	1	34	23			—
Rubber/Caoutchouc	161-165	101	15 874	6 944	69 048		2 180
Leather/Cuir	172-179	26	2 075	1 387	7 683		1 140
Textile/Textile	181-189	72	10 740	4 705	42 549		2 140
Knitting/Bonneterie	231-239	9	870	335	4 769		230
Clothing/Habillement	241-249	61	6 724	1 992	23 355		3 540
Wood/Bois	251-259	419	71 635	36 077	303 562		10 610
Furniture/Meubles	261-268	109	8 237	4 496	30 507		2 290
Paper — Allied Industries/ Papier — activités connexes	271-274	46	25 200	18 135	184 164		1 600
Printing/Publishing/ Imprimerie-édition	286-289	105	4 808	2 562	20 422		980
Primary Metals/ Première transformation des métaux	291-298	77	50 354	14 014	246 357		2 870
Metal Fabricating/ Fabrication de produits en métal	301-309	307	28 901	10 781	107 023		5 310
Machinery/Machinerie	311-318	144	20 872	8 403	77 345		4 380
Transportation/Transports	321-329	109	11 087	5 886	34 234		3 430
Electrical/Produits électriques	331-339	52	9 993	4 579	37 622		2 240
Non-metallic/ Produits non métalliques	351-359	123	23 226	13 083	96 582		2 200
Petroleum/Pétrole	365-369	4	218	10	654		40
Chemical/Industrie chimique	372-379	72	17 321	6 718	151 898		1 960
Miscellaneous Manufacturing/ Industries manufacturières diverses	391-399	87	9 009	3 046	28 729		1 750
Other Manufacturing/ Autres industries manufacturières	401-999	48	4 547	1 668	18 182		580
Canada Total/ Total pour le Canada		2 405	385 040	165 829	1 741 999		58 170

TABLE V/TABLEAU V

**REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/ SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL**

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Completed as of December 31, 1978  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) achevés au 31 décembre 1978

Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)	Eligible Costs/Cout admissible (\$ 000) (en milliers de dollars)			Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten./à une dizaine près)
			Estimated at Time of Offer/ Prevu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Completion*/ Approuvé à la date d'achèvement*	Expected at Time of Offer/ Prevu à la date de l'offre	
Newfoundland/Terre-Neuve	61	6 948	6 730	22 261	21 765	1 830
Prince Edward Island/Ile-du-Prince-Édouard	45	3 765	3 935	10 608	11 278	800
Nova Scotia/Nouvelle-Écosse	162	38 880	37 801	175 151	171 574	5 670
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	184	30 885	27 454	88 113	86 724	5 680
Quebec/Québec	1 465	136 947	126 802	722 053	692 272	53 140
Ontario/Ontario	171	39 443	40 321	238 823	254 063	7 290
Manitoba/Manitoba	203	31 897	32 206	173 908	180 966	6 380
Saskatchewan/Saskatchewan	72	8 927	9 304	41 346	44 802	2 880
Alberta/Alberta	59	23 251	22 751	139 221	149 515	2 100
British Columbia/Colombie-Britannique	25	3 556	3 643	18 222	19 413	860
Yukon/Yukon	—	—	—	—	—	—
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest	—	—	—	—	—	—
Canada Total/ Total pour le Canada	2 447	324 499	310 947	1 629 706	1 632 372	86 630
						76 750

\*This amount also represents the total of all payments made on each project.

\*\*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

**TABLE VI/TABLEAU VI****REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/ SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL**

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Had Been Discontinued as of December 31, 1978  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) discontinués au 31 décembre 1978

Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)	Approved at Time of Project Discontinuance* / Approuvé à la date de la discontinuation*	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Approved at Time of Project Discontinuance / Approuvé à la date de l'offre	Approved at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Expected at Time of Project Discontinuance / Approuvé à la date de la discontinuation	Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)
Newfoundland/Terre-Neuve	10	2 779	1 913	6 428	4 974	470	none/aucun	
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard	2	156	116	686	626	50		
Nova Scotia/Nouvelle-Écosse	20	5 780	3 444	11 375	7 931	1 490		
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	39	15 215	10 030	36 505	29 973	2 450		
Quebec/Québec	156	23 019	16 522	85 477	79 520	8 550		
Ontario/Ontario	20	2 746	2 104	7 640	7 875	770		
Manitoba/Manitoba	34	5 117	2 705	10 881	8 258	1 810		
Saskatchewan/Saskatchewan	10	1 098	891	3 095	3 186	380		
Alberta/Alberta	8	4 484	3 738	12 364	13 958	530		
British Columbia/Colombie-Britannique	5	602	485	1 631	1 676	290		
Yukon/Yukon	—	—	—	—	—	—		
Northwest Territories/Territoires du Nord-Ouest	—	—	—	—	—	—		
Canada Total/ Total pour le Canada	304	60 996	41 948	176 082	157 977	16 790		

\*This amount also represents the total of all payments made on each project.

\*\*Ce montant englobe aussi le total de tous les versements faits à l'égard de chaque projet.

**TABLE VII/TABLEAU VII****REGIONAL DEVELOPMENT INCENTIVES/SUBVENTIONS AU DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL**

Cumulative Statistics Since the Program's Inception for Projects (Net Accepted Offers) Which Were Still Active as of December 31, 1978  
 Statistiques cumulatives, depuis l'entrée en vigueur du programme, pour les projets (offres nettes acceptées) non terminés au 31 décembre 1978

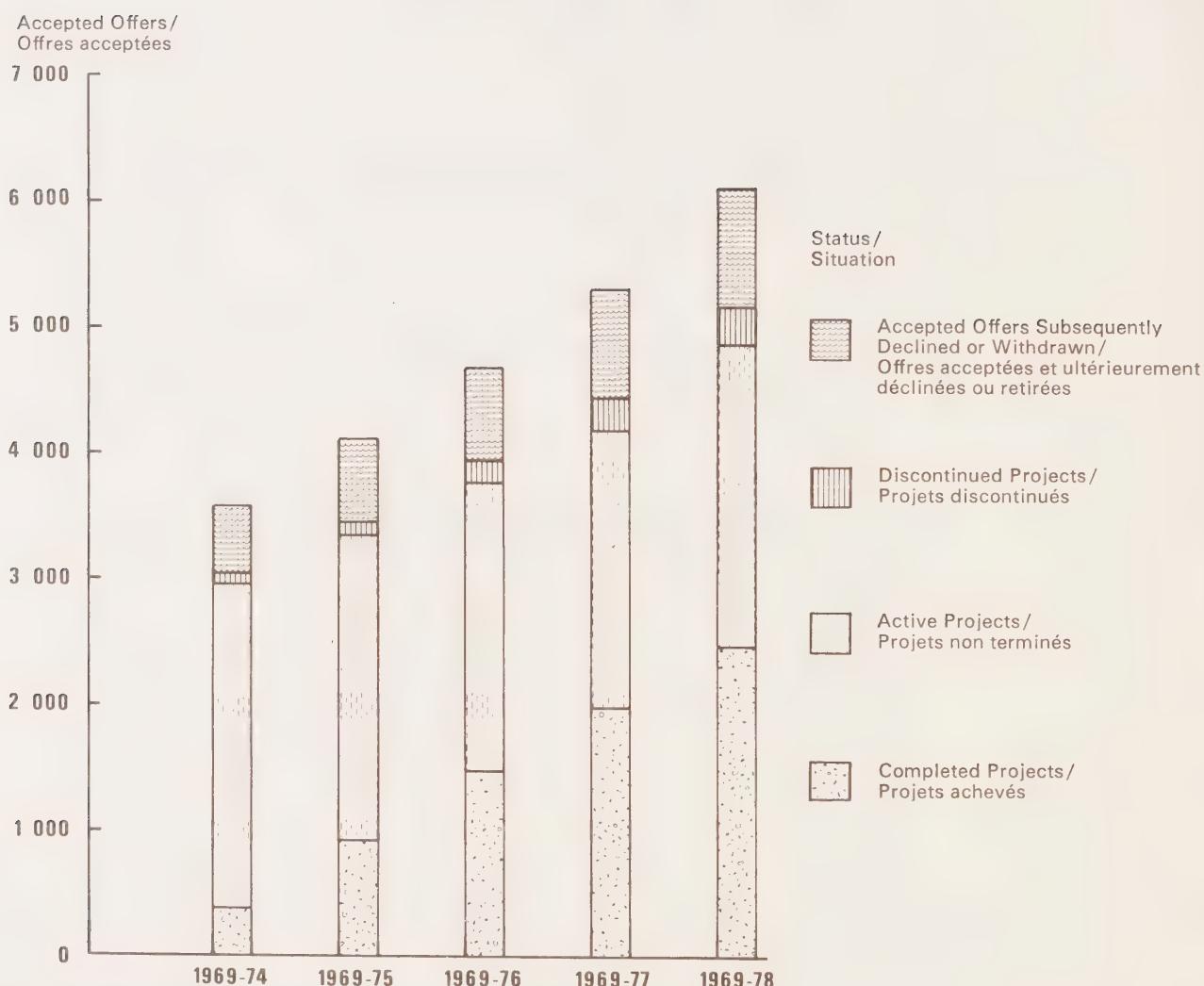
Province/Province	No. of Projects/ Nombre de projets	Amount of Incentive/ Montant de la subvention (\$ 000) (en milliers de dollars)	Direct Jobs/Emplois directs (to nearest ten/à une dizaine près)			
			Estimated at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Payments as of December 31, 1978 Versements au 31 décembre 1978	Approved at Time of Offer/ Prévu à la date de l'offre	Expected at Time of Offer/ Prévu à la date d'achèvement
Newfoundland/Terre-Neuve	91	16 295	3 569	52 913	not applicable/ sans objet	2 290
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard	101	11 241	4 871	29 757		1 800
Nova Scotia/Nouvelle-Écosse	208	37 705	13 639	162 170		4 460
New Brunswick/Nouveau-Brunswick	173	33 783	14 104	124 335		4 490
Quebec/Québec	1 162	186 334	86 095	941 619		30 560
Ontario/Ontario	169	32 641	15 151	151 802		4 120
Manitoba/Manitoba	320	32 798	14 608	119 881		6 180
Saskatchewan/Saskatchewian	135	22 330	9 401	100 568		2 820
Alberta/Alberta	13	6 636	3 353	39 531		690
British Columbia/Colombie-Britannique	28	5 120	967	18 850		730
Yukon/Yukon	—	—	—	—		—
Northwest Territories/ Territoires du Nord-Ouest	5	157	71	573		30
Canada Total/ Total pour le Canada	2 405	385 040	165 829	1 741 999		58 170

## Chart I/Graphique I

### Regional Development Incentives Program/ Programme de subventions au développement régional

Distribution of Accepted Offers by Their Status Cumulative to the End of Each Calendar Year from December 1974

Répartition des offres acceptées, selon leur situation, avec effet cumulatif à la fin de chaque année civile à partir de décembre 1974



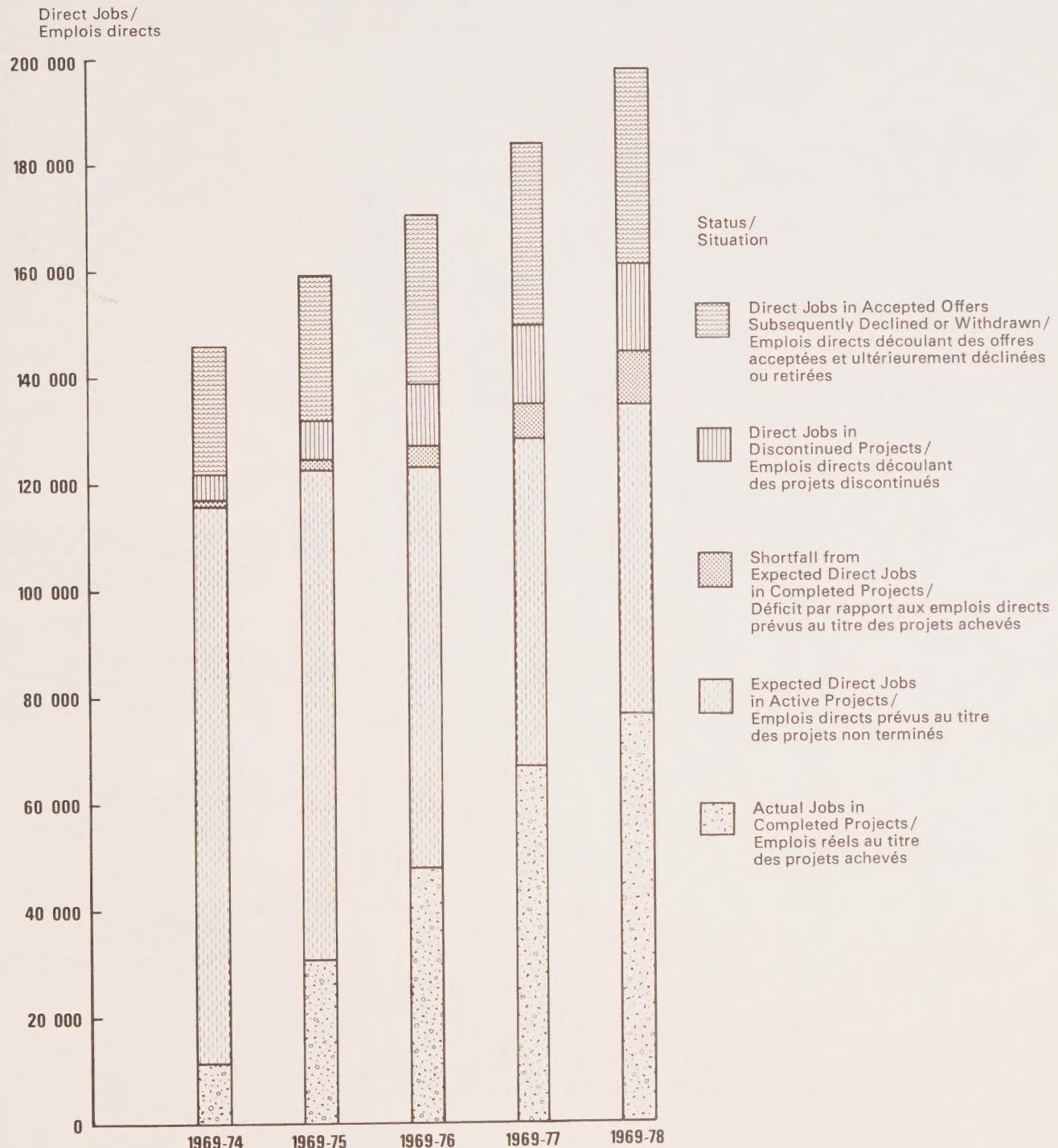
Notes: 1. The top of each bar represents cumulative accepted offers.  
2. The difference between the tops of adjacent bars represents the increase in accepted offers during the year.

Notes: 1. La partie supérieure de chaque colonne représente le nombre cumulatif des offres acceptées.  
2. L'écart entre la partie supérieure des colonnes adjacentes représente l'augmentation des offres acceptées au cours de l'année.

## Chart II/Graphique II

### Regional Development Incentives Program/Programme de subventions au développement régional

**Distribution of Direct Jobs Associated with Accepted Offers by Their Status Cumulative to the End of Each Calendar Year from December 1974** / Répartition des emplois directs reliés aux offres acceptées, selon leur situation, avec effet cumulatif à la fin de chaque année civile à partir de décembre 1974



Notes: 1. The top of each bar represents cumulative direct jobs associated with accepted offers.

2. The difference between the tops of adjacent bars represents the increase in direct jobs associated with offers accepted during the year.

Notes: 1. La partie supérieure de chaque colonne représente le nombre cumulatif d'emplois directs découlant des offres acceptées.

2. L'écart entre la partie supérieure des colonnes adjacentes représente l'augmentation des emplois directs découlant des offres acceptées au cours de l'année.

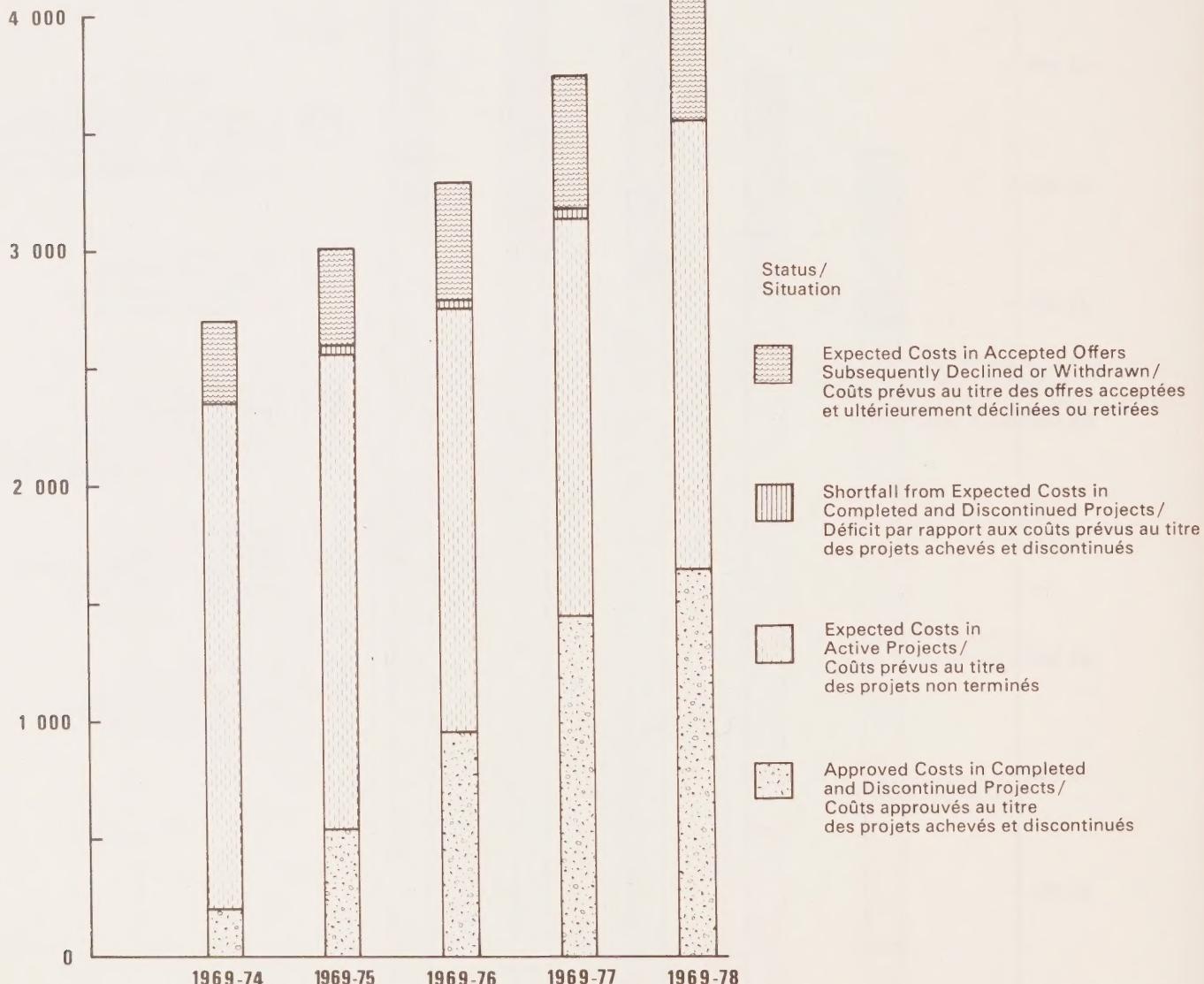
### Chart III/Graphique III

#### Regional Development Incentives Program/ Programme de subventions au développement régional

Distribution of Eligible Capital Costs Associated with Accepted Offers by Their Status Cumulative to the End of Each Calendar Year from December 1974

Répartition des coûts d'immobilisation admissibles au titre des offres acceptées, selon leur situation, avec effet cumulatif à la fin de chaque année civile à partir de décembre 1974

Eligible Capital Costs (\$'000 000)/  
Coûts d'immobilisation admissibles  
(en millions de dollars)



Notes: 1. The top of each bar represents cumulative eligible capital costs associated with accepted offers.

2. The difference between the tops of adjacent bars represents the increase in eligible capital costs associated with offers accepted during the year.

Notes: 1. La partie supérieure de chaque colonne représente les coûts d'immobilisation admissibles cumulatifs au titre des offres acceptées.

2. L'écart entre la partie supérieure des colonnes adjacentes représente l'augmentation des coûts d'immobilisation admissibles découlant des offres acceptées au cours de l'année.



